

6 unschlagbare Argumente für die Finanzierung Ihrer Server mit Dell Technologies Finanzierungslösungen

1 Knappes Budget? Kein Problem!

85% der Kunden möchten ihre Technologiekäufe finanzieren.*

Vermeiden Sie Budgetbeschränkungen und beschaffen Sie die erforderlichen IT-Lösungen, um Ihre IT-Transformation zu beschleunigen und das Wachstum Ihres Unternehmens zu fördern.



2 bis zu 180 Tagen Zahlungsaufschub auf alle Server, Netzwerk & Storagelösungen

Aktualisieren Sie Ihre Technologie regelmäßig

Unsere Technologierotationslösungen unterstützen Sie dabei, Geld zu sparen und die Performance zu verbessern.

13% weniger als bei einem Barkauf**

NIEDRIGZINSPROMOTION 1,99%
90 Tage Zahlungsaufschub jetzt auch in Kombination mit Niedrigzinsleasing***

3 Einsparungen während des gesamten Lebenszyklus

Regelmäßige Technologieaktualisierungen können sich erheblich auf die Effizienz und Gesamtbetriebskosten (TCU) auswirken

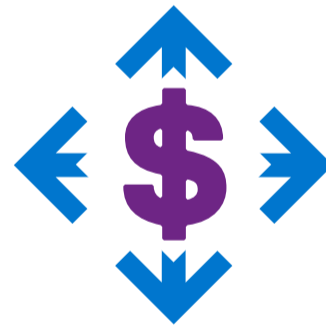
Zwei Leasingverträge über jeweils 3 Jahre sind

33% GÜNSTIGER

als der Kauf eines x86-Servers und Nutzung über 6 Jahre.****



4 Optimale Flexibilität für die Business Transformation



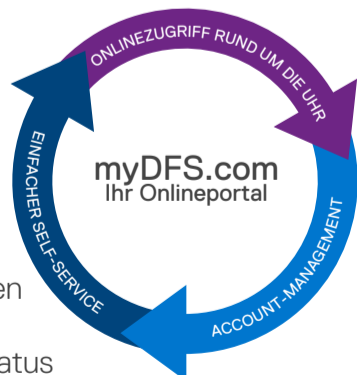
Optimierte IT-Ausgaben und verbesserte Flexibilität.

Stimmen Sie Zahlungen auf Ihre Technologiebereitstellungs- und Wachstumspläne ab. Finden Sie Ihren Mittelweg zwischen Kosten und Flexibilität und zahlen Sie nur, was Sie tatsächlich nutzen.

5 Zugriff auf das Self-Service-Portal rund um die Uhr

Ein rund um die Uhr verfügbares Onlineportal mit allen notwendigen Ressourcen zum Verwalten Ihres Dell Financial Services-Kontos und Ihrer Assets.

- Anzeigen und Verwalten von Finanzressourcen
- Zugriff auf Vertragsinformationen
- Überprüfen von Rechnungen und Zahlungsstatus
- Verwalten und Auswahl der End of Lease Optionen



6 Verbesserte Nachhaltigkeit

Wir kümmern uns um Ihre alten Geräte, sodass Sie sich ganz auf Ihre neuen konzentrieren können.

- Niedrigere Umweltbelastung durch Rückgabe an Dell Technologies für einen erweiterten Lebenszyklus
- Wir versprechen Ihnen einen verantwortungsvollen Umgang mit alten Geräten



*Forrester Research

** Das Angebot ist gültig bis 30. Juli 2021. Das Angebot basiert auf Gesamtbetriebskosten (Total Cost of Usage = TCU) von 87% über eine Leasingdauer von 36 Monaten für Aufträge zwischen 5K\$ und 500k\$ (oder dem Gegenwert in lokaler Währung) für alle berechtigten Client-, Server- und Netzwerkprodukte. Der Leasinggeber ist Eigentümer des Equipments.

*** Das Angebot ist gültig bis 30. Juli 2021 und basiert auf einem 1,99%igen Vollamortisationsleasing (FPO) für Aufträge zwischen 100K\$ und 500K\$ (oder dem Gegenwert in lokaler Währung) über eine 36- oder 48-monatige Leasinglaufzeit für berechnete Client-, Storage-, Server- und Networking-Produkte. FPO ist typischerweise ein Finanzierungsleasing (Leasinggeber ist der Eigentümer des Equipments). Die Option zum Kauf oder zur Finanzierung im Rahmen eines Mietkaufs oder eines Kredits kann von Land zu Land unterschiedlich sein.

**** Von Dell gesponsertes IDC-Whitepaper: „Deploying an Effective Server Life-Cycle Strategy Will Minimize Costs: Leasing Is a Valuable Tool“, Januar 2015.

Leasing- und Finanzierungsleistungen werden geeigneten Geschäftskunden durch die Dell Bank International d.a.c. zur Verfügung gestellt, welche als Dell Financial Services (DFS) mit Sitz in Innovation House, Cherrywood Science & Technology Park, Cherrywood, Dublin 18, Irland tätig ist und von der Central Bank of Ireland reguliert wird. Diese Angebote gelten nicht für alle Kunden. Sämtliche Angebote sind unverbindlich und sind vorbehaltlich der Verfügbarkeit des jeweiligen Produktes, der Prüfung der Kreditwürdigkeit und Ausfertigung von Unterlagen, welche von DFS zur Verfügung gestellt werden. Dell Technologies und das Dell Technologies Logo sind Marken von Dell Inc.